

A che prezzo deve essere venduto un determinato prodotto? E se si concedessero sconti e rib  
Una volta stabilito il Primo costo (IC), con il calcolo commerciale globale ed in seguito con il calcolo com

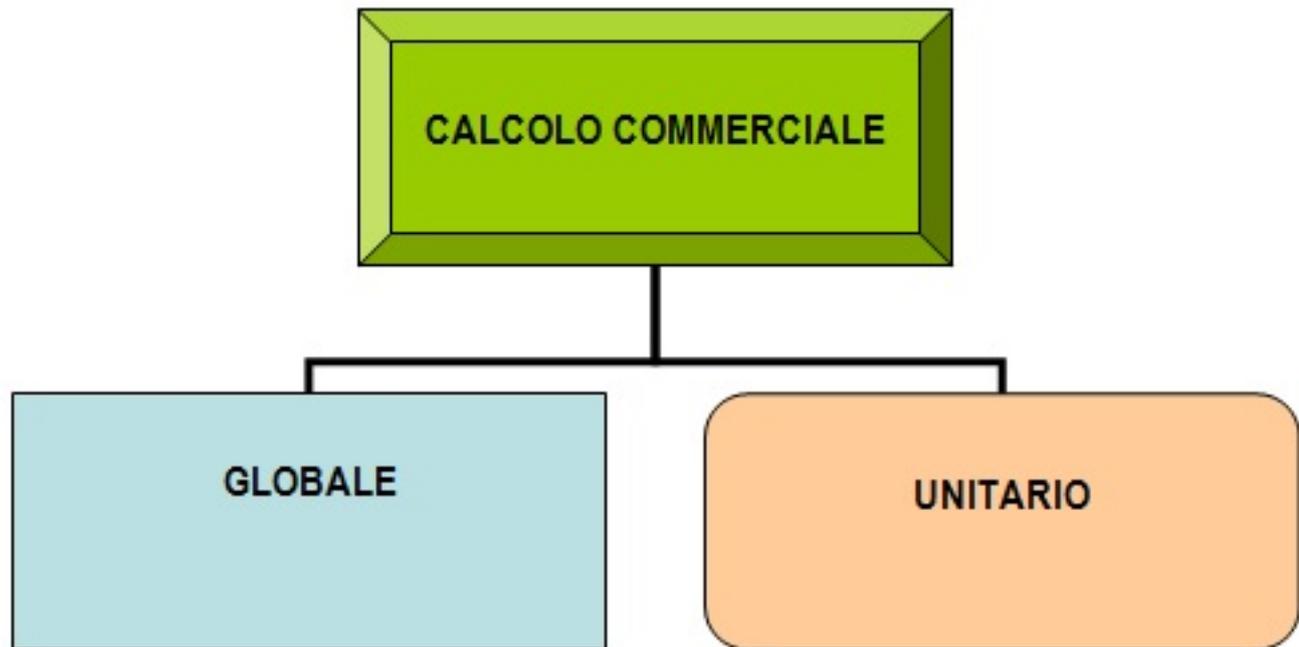
### Calcolo commerciale

Per calcolo commerciale si intende la determinazione dei costi per produrre un'unità di servizi o di beni (pezzi, chilogrammi, metri, litri, ecc.). Il calcolo commerciale ha due scopi:

1. Definire il primo costo, il costo complessivo e l'utile netto;
2. Stabilire il coefficiente di conversione per fissare il prezzo di vendita per dei prodotti per i quali non esiste un prezzo di mercato.

Si parla di *calcolo commerciale globale* quando il calcolo commerciale comprende l'insieme di un dipartimento o tutta l'impresa.

Si parla di *calcolo commerciale unitario* quando i calcoli portano su un solo articolo.



Calcolo commerciale globale economico di una boutique:

|                      |           |                   |  |
|----------------------|-----------|-------------------|--|
| Ricavo vendite       |           | 256'000.00        |  |
| ./. Acquisti merci   |           | - 80'000.00       |  |
| <b>= Utile lordo</b> |           | <b>176'000.00</b> |  |
| ./. Costi esercizio: |           |                   |  |
| Costi salariali      | 80'000.00 |                   |  |
| Locazione            | 35'000.00 |                   |  |
| Altri costi          | 45'000.00 | - 160'000.00      |  |
| <b>= Utile netto</b> |           | <b>16'000.00</b>  |  |

Il calcolo globale, che comprenda cioè tutti gli elementi che  
 costituiscono il costo di vendita lordo, si ottiene sottraendo dal  
 ricavo vendite il costo di acquisto merci e gli altri costi di esercizio  
 (salari, locazione, ecc.). Il risultato è l'utile lordo. Per ottenere  
 l'utile netto, si sottrae dagli altri costi di esercizio il costo di  
 vendita netto (costo di acquisto merci + altri costi di esercizio).

|                      |
|----------------------|
| <i>costi comuni</i>  |
| <i>+ utile netto</i> |
| <b>= UTILE LORDO</b> |

|   |
|---|
| <p><b>PRIMO COSTO (IC)</b><br/>PREZZO DI PRIMO COSTO</p>                                      |
| <p>+ <i>Utile lordo</i></p>   |
| <p><b>= PREZZO DI VENDITA NETTO</b><br/>PREZZO DI VENDITA NETTO A CONTANTI / RICAVO NETTO</p> |

|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
| <b>PRIMO COSTO (IC)</b>                  |  |  |  |
| + <i>costi comuni</i>                    |  |  |  |
| <b>= COSTO COMPLESSIVO (C COMPL)</b>     |  |  |  |
| + <i>utile netto</i>                     |  |  |  |
| <b>= PREZZO DI VENDITA NETTO</b>         |  |  |  |
| + <i>sconti</i>                          |  |  |  |
| <b>= PREZZO DI VENDITA A CREDITO</b>     |  |  |  |
| + <i>ribassi</i>                         |  |  |  |
| <b>= PREZZO DI VENDITA LORDO</b>         |  |  |  |
| + <i>IVA</i>                             |  |  |  |
| <b>= PREZZO DI VENDITA LORDO CON IVA</b> |  |  |  |